



Die T.G. Ritter Spezialmaschinen GmbH ist eine Vertriebsagentur für komplexe-, beratungsintensive- Maschinen und Anlagen für die pharmazeutische Industrie, für Deutschland, Österreich und der Schweiz. Seit 2010 sind wir auf die Zusammenarbeit mit marktführenden Partnern aus dem Ausland spezialisiert. Zu dem Verkauf der Maschinen, dem Marketing und der technischen Beratung, sind wir ein Brevetti-CEA Service HUB für Vision und Wartung.

Wir verfügen über ein breites Kundenportfolio und langjährige Zusammenarbeit mit vielen, namhaften und marktführenden Firmen aus den Branchen Pharma, Diagnostik, Medizintechnik.

Zur Verstärkung und Erweiterung unserer „Vertriebspower“ suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt, einen Vertriebsmitarbeiter. Bevorzugt in der Region Süddeutschland / Österreich.

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie sind für die Akquisition und den Vertrieb, unserer Partner Produkte und Dienstleistungen zuständig.
- Sie nehmen Kundenanforderungen und Anfragen auf, beraten und koordinieren die Kommunikation und Angebotserstellung mit unseren Partnerfirmen.
- Sie verfolgen die Projekte und führen Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss.
- Sie begleiten den Projektablauf bis zur Auslieferung und Maschinenabnahme, aus vertrieblicher Sicht.
- Sie bauen die Geschäftsbeziehung weiter aus, erfassen Markttrends und analysieren Wettbewerber.
- Sie nehmen an Messen teil, arbeiten vom Homeoffice aus und sind bei Kunden vor Ort.

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossenes Technisches Studium.
- Erste Erfahrungen mit Vision Systemen, oder branchennahe Maschinen (z.B. Verpackung) sind von Vorteil.
- Sie haben gute Deutsch und Englischkenntnisse.
- Sie kennen und verstehen die Prozesse unserer Kunden, welche überwiegend in Corporate Strukturen arbeiten.
- Die Pharmabranche ist ein kultureller melting pot, Sie haben ein interkulturelles Gespür, haben Spaß am Umgang mit Menschen, arbeiten selbstständig.

Warum wir?

- Kleines Team, jeder wird gehört, man kann etwas bewegen.
- Work-Life-Balance, lässt sich organisieren, wir sind flexibel.
- Ihr Wohnort ist erstrangig nicht entscheidend, Sie arbeiten von da wo Sie sind.
- Leistungsgerechte Vergütung.
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung.
- Jobrad und ständige Weiterbildung.

Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf ein Unternehmen, das Ihnen die Freiheit gibt, Ihr Potential zu entfalten und eigenverantwortlich zum Erfolg zu führen.
Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:
Johannes Lörcher: j.loercher@tg-ritter.de

Es werden nur Bewerbungen im PDF Format, oder schriftlich angenommen